

CAP Esthétique 1 an

Le titulaire du CAP Esthétique-Cosmétique est un(e) spécialiste des techniques esthétiques, du conseil et de la vente de produits cosmétiques et des produits de parfumerie. Il est également spécialiste du conseil et de la vente de prestations esthétiques. Son activité consiste à réaliser des soins esthétiques du visage au décolleté, des mains et des pieds, ainsi que des maquillages du visage et des ongles. Il réalise des épilations et accueille et conseille le client. Il assure la gestion des rendez-vous, du stock, des encaissements et du suivi de clientèle. Les pratiques de soins esthétiques ne doivent pas être confondues avec les traitements préventifs et curatifs pratiqués par les professionnels de la santé.

Le titulaire du CAP Esthétique Cosmétique Parfumerie :

Trois fonctions :

Pour la fonction l'exécution de techniques esthétiques il :

- réalise des soins esthétiques du visage et du décolleté,*
- réalise une épilation,*
- réalise une prestation bronzage UV, (une formation spécifique est exigée concernant l'utilisation des appareils à UV) ;*
- réalise un maquillage, visage et décolleté,*
- réalise des soins esthétiques et des maquillages des mains et des pieds.*

Pour la fonction Accueil, conseils et vente il :

- accueille, prend en charge et prend congé du ou de la client(e),*
- met en valeur des produits ou/et des prestations.*

Pour la fonction Organisation et gestion il :

- gère les rendez-vous,*
- gère les stocks,*
- gère le poste de travail,*
- gère les encaissements.*

Durée: 400.00 heures (jours)

Profils des stagiaires

- Ouvert à tous

Prérequis

BESTH ACADEMIE

24, rue Evariste Galois

81000 ALBI

Email: info@besth-academie.fr

Tel: 0563427367

BESTH
ACADEMIE

- Etre majeur lors du passage à l'examen
- Pas de niveau d'études requis

Objectifs pédagogiques

- Le ou la titulaire du CAP Esthétique Cosmétique Parfumerie est un(e) professionnel(le) qualifié(e). C'est un(e) spécialiste : - des techniques esthétiques ; - du conseil et de la vente des produits cosmétiques et des produits de parfumerie ; - du conseil et de la vente des prestations esthétiques.
- Son activité consiste à : - réaliser des soins esthétiques du visage au décolleté, des mains et des pieds, des maquillages du visage et des ongles, des épilations ; - accueillir, conseiller le (la) client(e), vendre des produits cosmétiques et de parfumerie, des prestations de services ; - assurer la gestion des rendez-vous, du stock, des encaissements et du suivi de clientèle.

Contenu de la formation

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

Emilie SOBANIEC, formatrice esthétique et présidente de Besth Académie

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Quiz en salle

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Mises en situation.
- Formulaires d'évaluation de la formation.
- Evaluation sommative
- CAP Blanc (2 dans l'année)
- Cas pratique sur modèles extérieurs